




ОБЩИНА ЛОМ

3600 Лом, ул. „Дунавска“ №12, тел. (0971) 69 101, факс: (0971) 66 026, e-mail: lom.municipality@lom.egov.bg, <http://oalom.acstre.com/>

Днес 18.07.2019 г.
УТВЪРЖДАВАМ,
ВЪЗЛОЖИТЕЛ.....
КМЕТ НА ОБЩИНА ЛОМ
ПЕНКА ПЕНКОВА



ПРОТОКОЛ № 4

Днес, 16.07.2019 г., от 11.30 ч., в Заседателната зала на Община Лом, гр. Лом, ул. „Дунавска“ №12 Комисия, назначена със Заповед № 479/19.06.2019 г. на Кмета на Община Лом в състав:

Комисия в състав:

1. Председател: Христлена Цветанова – ДД АИОФ
- Членове:
2. Драган Цветанов – юрист
 3. Инж. Елизабет Петрова – гл. експерт ИО
 4. Цветелина Миронова – ст. експерт ОП
 5. Калина Стефанова - счетоводител

се събра на заседание в Заседателната зала на Община Лом, гр. Лом, ул. „Дунавска“ №12 за продължаване работата по разглеждане, оценка и класиране на офертите за участие в обществена поръчка - публично състезание по реда на чл. 18, ал. 1, т. 12 от ЗОП с предмет: „Периодична доставка на канцеларски материали и консумативи за нуждите на администрация на Община Лом», по две обособени позиции, както следва:

1. ПОЗИЦИЯ № 1: „Доставка на канцеларски материали и формуляри”;
2. ПОЗИЦИЯ № 2: „Доставка на консумативи за печатаци, копирни и компютърни устройства и периферия”, открита с Решение № Д-5 от дата 28.05.2019 г. на Кмета на Община Лом, публикувана в РОП под № 00116-2019-0016.

Един от членовете на Комисията назначен със Заповед № 479/19.06.2019г., а именно Калина Стефанова – счетоводител отсъства, поради отпуск. На нейно място присъства един от резервните членове Мария Преславова – ст. експерт ОП, който подписа декларация по чл. 103, ал. 2 от ЗОП.

Председателят на комисията уведоми членовете, че във връзка с изпратено искане до участници „АТС – България“ ООД, гр. София, “ВТ-Трейд” ЕООД, гр. Пловдив, “Тонер Съпорт“ ООД, гр. София за представяне на подробна писмена обосновка, на основание чл.

72, ал. 1 от ЗОП, за начина на образуване на предлаганата цена, в деловодството на Община Лом са постъпили следните документи:

1. Плик с вх. № 92-00-687/4/11.07.2019 г. в 11:00 часа от „АТС – България“ ООД, гр. София, с надпис “Обосновка по чл. 72, ал. 1 от ЗОП” - *По Обособена позиция № 2*;
2. Плик с вх. № 92-00-695 /4//15.07.2019 г. в 09:15 часа “ВТ-Трейд” ЕООД, гр. Пловдив, с надпис “Обосновка по чл. 72, ал. 1 от ЗОП” - *По Обособена позиция № 2*;
3. Плик с вх. № 92-00-697 /3//12.07.2019 г. в 12:02 часа от “Тонер Съпорт” ООД, гр. София, с надпис “Обосновка по чл. 72, ал. 1 от ЗОП” - *По Обособена позиция № 2*;

Комисията констатира, че представените обосновки са постъпили в определения 5- дневен срок от датата на получаване на искането, поради което пристъпи към отваряне на пликовете и разглеждането им.

След като комисията се запозна обстойно с представените писмени обосновки и извърши анализ на същите по отношение на тяхната пълнота и обективност относно обстоятелствата по чл. 72, ал. 2 от ЗОП, единодушно взе следното решение:

1. За «АТС – България» ООД, гр. София - приема представената обосновка за начина на образуване на предложената цена *По Обособена позиция № 2*.

МОТИВИ:

В представената писмена обосновка участникът е посочил, че предложената от него цена за изпълнение на предмета на обособена позиция № 2 от поръчката е обусловена от следните обстоятелства:

1. Наличие на изключително благоприятни условия:
Участникът акцентира, че са предоставени специални цени за офис техника, необходими за осъществяване на поръчката; използване на собствени и привлечени финансови ресурси за осъществяване на доставки на офис техника; предоставени стокови кредити от доставчици; преференциални условия от транспортните фирми за доставка на стоките до страната (посочени са конкретни договори с контрагенти).
2. Икономичност при изпълнение на обществената поръчка:
Участникът е заявил, че има собствена транспортна база, състояща се от 5 бр. лекотоварни автомобили и GPS методика за управление на разходите по доставките; наличие на наети складова база и административна част.
3. Наличи на икономично и ефективно съвременно оборудване:
Участникът посочва, че управлението на стоките ще се извършва по ефективна ЕРП система Мъни Уъркс с лиценз на Генсофт позволяваща минимално време за обслужване на доставките и заявките; ползване на софтуерни продукти за управление на бизнеса и администриране на търговската дейност, предоставящи значителни икономии на време.
4. Участникът посочва квалифициран персонал, с дългогодишен опит и отдаденост към работата си; провеждане на обучения за подобряване на ефективността и знанията на персонала.
5. Участникът обосновава наличност на стоките на склад, което би позволило незабавно покриване на нуждите на възложителя; В цената на стоките, не са начислени разходи за материална база, техническо и софтуерно оборудване и транспорт разходи. Разполагат с

собствени служебни автомобили, напълно оборудвани и обзаведени работни помещения, присъща издръжка и материална обезпеченост за изпълнение на поръчката, като разходите за тях са поети от основната дейност на фирмата; представена е стойностна сметка, в която е илюстрирано, че върху доставната цена е начислена само печалба, в размер на 2 %.; представени са данни за дружеството, с цел илюстриране на финансовото му състояние;

б. Дружеството е акцентирало и на опита му във вноса и дистрибуцията на консумативи за печат, доставка на офис техника като са посочени някои от корпоративните клиенти от публичния и частния сектор.

2. На няколко места в своята обосновка участника акцентира на преференциалните условия, които получава от доставчици, производители и транспортни фирми за наличието на специални търговски отношения и стокови кредити – комисията приема, че те обосновават разликата между предложената от него цена и цените на останалите участници по обособената позиция.

Комисията приема писмената обосновка със следните мотиви:

Посочени са обстоятелства, даващи възможност да се направи извод за икономичност на офертата. Всички видове разходи при образуване на ценовото предложение на участника са минимизирани. Предоставената информация е подробна, детайлна, придружена с доказателства, което дава възможност да се проследи ценообразуването при формирането на общата цена и дава възможност да се потвърди мнението на участника за изключително благоприятни условия за него и икономичност на офертата.

Предвид гореизложените мотиви, комисията счита, че в представената обосновка за начина на образуване на предложената цена на «АТС – България» ООД, посочените доказателства са достатъчни, за да обосноват наличието на обективни обстоятелства, свързани с факторите в чл. 72, ал. 2, т. 1 и т. 2 от ЗОП по **Обособена позиция № 2**.

2. За “ВТ-Трейд” ЕООД, гр. Пловдив - приема представената обосновка за начина на образуване на предложената цена По Обособена позиция № 2.

МОТИВИ:

В представената писмена обосновка на предложената цена, съгласно разпоредбата на чл. 72, ал. 1 от ЗОП, участникът е посочил, че за неговата оферта е налице фактора – „Наличие на изключително благоприятни условия за предоставянето на продуктите, предмет на обществената поръчка“. В подкрепа на това твърдение участника излагам следните обстоятелства:

1. На първо място, участника работи като вносител и търговец на едро на консумативи за офис техника. Като вносител на едро за българския пазар, фирмата е оторизиран представител на водеща високотехнологична компания на офис консумативи, специализирана в производство и продажба на консумативи за принтери. Основните продукти включват тонер касети, мастилени касети, ленти и други свързани аксесоари, обхващащи повече от 1000 модела принтери. На база тясното си сътрудничество и коректни отношения с световноутвърдената и бързоразвиваща се компания участника има договорени **изключително добри цени**, съобразени с българския пазар на офис консумативите, предмет на доставката. Обстоятелството, че участника е вносител на едро на офис консумативи, му дава възможност да предоставя на своите клиенти изключително

изгодни ценови условия. Участника посоченото обстоятелство за обективно и относимо към хипотезата на чл. 72, ал. 2, т. 2 от ЗОП, тъй като действително установените трайни партньорски отношения с водеща международна компания и договорените преференциални цени на офис консумативите, допринасят пряко при формирането на предложената от тях цена. В подкрепа на изложеното участника прилага оторизационно писмо от „Jiaxing Asconn Print Technology CO.,LTD.“ - оригинал и оторизиран превод.

2. Друго обстоятелство, което участника счита за обективно и относимо към хипотезата на чл. 72, ал. 2, т. 2 от ЗОП, са изградените дългогодишни партньорски взаимоотношения на фирмата с производители и доставчици на офис техника в България. Търговската дейност на дружеството се осъществява основно на пазара на едро в големи обеми. Дружеството осъществява своя основен предмет на дейност именно чрез тези изградени дългогодишни взаимоотношения, като благодарение на множеството сключени договори с производителите и съответните дистрибуторски компании за доставка и продажба на едро на офис техника, нашата фирма има възможността да получава съответните артикули на преференциални цени. Преференциалните цени, които ползват включват и допълнителни проценти отстъпка и бонуси като подарък, когато заявяват доставка на голям обем артикули. От големите обеми ползват големи отстъпки при внос, които отстъпки са около 40% средно от едровите цени на пазара. Това обстоятелство се явява изключително благоприятно за фирмата, обективно и пряко относимо към ценовото предложение, тъй като им позволява да оферират ниски единични цени, респективно ниска обща стойност за изпълнение на поръчката. Благодарение на преференциалните цени, които ползват са заложили един напълно достатъчен процент надценка, чрез който ще се реализира печалба за фирмата и се ще се покрият всички необходими разходи.

Участника счита, че поради дълготрайните търговски взаимоотношения с доставчиците си, ползват най-големите търговски отстъпки в бранша. Имат разработена стратегия за формиране на специални и постоянни цени за всеки отделен клиент. Въз основа на добрата комуникация с техните доставчици всеки клиент и всяка цена, съобразно зададените количества, се обсъждат внимателно и договарят предварително. Изпълняват поръчки за голям брой клиенти в цяла България. Обслужват както корпоративни така и малки клиенти.

Участника посочва примери за ценообразуване на няколко артикулите, включен в ценовото предложение, като механизмът се използва при оферирането на единичните цени и за всички останали артикули, предмет на настоящата обществена поръчка.

3. Участника посочва обстоятелство, явяващо се изключително благоприятно за него, а именно наличието на сключен договор при специални условия с куриерска фирма „ЛЕО ЕКСПРЕС“. При определяне на предложените от тях ниски цени на офис консумативите са взели под внимание важен фактор за ценообразуване, какъвто е разходът за доставка и транспорт до възложителя. Участника счита това обстоятелство за обективно и относимо към хипотезата на чл. 72, ал. 2, т. 2 от ЗОП, поради факта, че преките и постоянни отношения с горесцитираната куриерска фирма допринасят за договаряне на много ниски цени за доставката на стоки до клиенти, което значително намалява транспортните разходи, представляващи 4 % от цената. Наличието на сключения между тях ексклузивен договор за доставка на стоки до клиентите на изключително ниски цени, се явява изключително благоприятно условие и им дава възможност да оферират цена, значително по-ниска от тази на останалите участници. Участника има минимални транспортни разходи поради преференциалните цени, които ползват в резултат на сключения договор с куриерската фирма. Счита, че минималните транспортни разходи са пряко

относими към офериранията от тях ниска обща цена, и това се явява изключително благоприятно условие.

4. На последно място, фирмената дейност на участника се осъществява от висококвалифициран персонал, състоящ се от 15 служители.

Дългогодишният опит на нашия персонал и създадената организация на работа осигуряват изпълнението на всички поети от дружеството задължения. Поради този факт не се налага и назначаването на допълнителни служители, съответно не се калкулират разходи за още заплати. Именно липсата на необходимост от допълнителна работна ръка и малобройният, но квалифициран персонал, с който разполагат води до значително съкращаване на разходите за заплати, заедно с включените в тях допълнителни разходи за осигуровки, отпуски и др., което от своя страна е пряко относимо към офериранията от тях ниски единични цени, респективно ниска обща цена за изпълнение на поръчката. Създадената организация на работа, с персонала, представлява изключително благоприятно условие за дружеството, изразяващо се в значително по-малко разходи за заплати и т.н, което им позволява реализирането на печалба и с така офериранията от тях единични цени за всеки вид тонер касети. Именно оптимизирането на разходите чрез малобройния персонал, с който разполагат ги прави гъвкави спрямо пазара и клиентите им, което съответно дава отражение върху изготвеното ценово предложение за изпълнение на предмета на настоящата обществена поръчка.

Участника представя и потвърждава механизма на образуване на всички оферирани единични цени, формиращи общата цена за изпълнение на поръчката. Счита, че всяко едно от гореизложените обстоятелства се явява изключително благоприятно за тях и обосновава предложената обща цена за изпълнение на изискуемата от възложителя доставка на тонер касети.

Предвид гореизложените мотиви, комисията счита, че в представената обосновка за начина на образуване на предложената цена на "ВТ-Трейд" ЕООД, гр. Пловдив, посочените доказателства са достатъчни, за да обосноват наличието на обективни обстоятелства, свързани с факторите в чл. 72, ал. 2, т. 2 от ЗОП.

3. За "Тонер Съпорт" ООД, гр. Софи - приема представената обосновка за начина на образуване на предложената цена *По Обособена позиция № 2.*

МОТИВИ:

В представената писмена обосновка участникът е посочил, че предложената от него цена за изпълнение на предмета на обособена позиция № 2 от поръчката е обусловена от следните обстоятелства:

Участника е компания за производство и търговия на продукти за печат. Произвеждат съвместими тонер касети и ги предлагат под собствена търговска марка. Дистрибутират компоненти за възстановяване на касети и резервни части за принтери и копирни машини. Осигуряват и сервиз за тези машини.

1. Икономически особености на производствения процес -

Участника описва, че е един от най-успешните производители на съвместими тонер касети в България, получават изключително добри условия от техните партньори предлагащи компонентите и частите необходими за производство. Участника е оторизиран риселър на високотехнологични компании.

Значителния обем продажби, както на произведените от тях тонер касети, така и на части и компоненти за тях позволява да получават преференциални ценови условия. Освен това за всяка

спечелена обществена поръчка имаме договорени допълнителни бонуси и отстъпки, което е фактор за още по-ниска себестойност на производствения процес. Тъй като реализираме голям обем продажби, залагат малък процент печалба, като компенсират с количество.

В подкрепа на представените факти, участника предоставя анализ на модел касета за лазерен принтер. В този анализ се включват допълнително договорените отстъпки за конкретната обществена поръчка и са заложили максималната цена за доставка.

2. Избраните технически решения или наличието на изключително благоприятни условия
Дружеството разполага с комплексен център на голяма площ, включващ производствена база, складова база, сервизна база и търговски отдел.

Участника е производител на съвместими тонер касети и като такъв има възможността да предлага цени, при които се избягва допълнителното финансово натоварване от покупко-продажбата, транспорта и доставката при дистрибутори и посредници на тонер касети.

Участника описва, че организацията на производството, добре оборудваната производствена база, ниските цени на производствените материали, високо квалифицирания персонал и изключването на допълнителното финансово натоварване от препродажбата позволяват да предложи изключително добра цена на произведените тонер касети.

Освен производител, участника внася съвместими тонер касети. Големия обем части за тонер касети и продажби на внесени съвместими касети са извоювали изключително добри позиции на фирмата при доставчиците. В подкрепа на това твърдение, участника предоставя фактура за доставка, както и анализ.

3. Оригиналеност на предложението за изпълнение на поръчката - участника има машина за пълнене на тонер касети и машина за разфасоване на тонер, което оптимизира производствения процес и съкращава значително човешкия фактор. Това гарантира по-високо качество на пълнене и разфасоване и спестява както време за производство, така и разходи за труд.

4. Участника декларира, че спазва изискването на чл. 115 от ЗОП, във връзка с изискването на чл. 72, ал. 2, т. 4 от ЗОП.

Участника прилага Сертификати за оторизация, фактури за доставка на материали и Декларация за конфиденциалност по чл. 102 от ЗОП.

Предвид гореизложените мотиви, комисията счита, че в представената обосновка за начина на образуване на предложената цена на "Тонер Съпорт" ООД, гр. София, посочените доказателства са достатъчни, за да обосноват наличието на обективни обстоятелства, свързани с факторите в чл.72 ,ал.2, т.1, т.2, т.3 и т. 4 от ЗОП.

След извършване на гореописаните действия, Комисията пристъпи към оценка на ценовите предложения на допуснатите участници, съгласно посочената в документация МЕТОДИКА ЗА ОПРЕДЕЛЯНЕ НА КОМПЛЕКСНАТА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ, ПОКАЗАТЕЛИТЕ И ОТНОСИТЕЛНАТА ИМ ТЕЖЕСТ. Икономически най-изгодната оферта се определя въз основа на критерий за възлагане „Най-ниска цена” по чл. 70, ал. 2, т. 1 от ЗОП, с показатели, тяхната относителна тежест и методика за определяне на комплексната оценка на постъпилите оферти – за всяка от обособената позиция по отделно, както следва:

За Обособена позиция 1:

	«Рефреш-2015» ЕООД
Позиция 1	100
Позиция 1 с тежест	50
Позиция 2	100
Позиция 2 с тежест	30
Позиция 3	100
Позиция 3 с тежест	20
Общо точки с тежест	100

За Обособена позиция 2:

	„АТС България“ ООД	„ВТ Трейд“ ЕООД	„Тонер Съпорт“ ООД	„Стемо“ ООД
Позиция 1	82.53	80.29	91.25	36.51
Позиция 1 с тежест	41.26	40.15	45.63	18.25
Позиция 2	87.07	100.00	61.46	5.97
Позиция 2 с тежест	26.12	30.00	18.44	1.79
Позиция 3	73.40	78.27	88.14	22.43
Позиция 3 с тежест	14.68	15.65	17.63	4.49
Общо точки с тежест	82.06	85.80	81.69	24.53

Комисията единодушно класира допуснатите участници за Обособена позиция №1 и Обособена позиция №2, както следва:

I.	Обособена позиция №...	№ място	Участник	Комплексна оценка
	Обособена позиция № 1 „Доставка на канцеларски материали и формуляри“	1-во	УЧАСТНИК №2 – „Рефреш-2015“ ЕООД, гр.Берковица	100 точки

Обособена позиция № 2 „Доставка на консумативи за печатащи, копирни и компютърни устройства и периферия”	1-во	УЧАСТНИК № 3 – “ВТ-Трейд” ЕООД, гр. Пловдив	85,80 точки
	2-ро	УЧАСТНИК №1 - «АТС – България» ООД, гр. София	82,06 точки
	3-то	УЧАСТНИК № 4 - “Тонер Съпорт“ ООД, гр. София	81,69 точки
	4-то	УЧАСТНИК № 5 – „Стемо“ ООД, гр. Плевен	24,53 точки

Комисията предлага на Възложителя да сключи договори за изпълнение на обществената поръчката с предмет „Периодична доставка на канцеларски материали и консумативи за нуждите на администрация на Община Лом», по две обособени позиции, както следва:

1. ПОЗИЦИЯ № 1: „Доставка на канцеларски материали и формуляри”;
2. ПОЗИЦИЯ № 2: „Доставка на консумативи за печатащи, копирни и компютърни устройства и периферия”, както следва:

1. С участник, класиран на първо място - «Рефреш-2015» ЕООД За Обособена Позиция № 1: „Доставка на канцеларски материали и формуляри” .

2. С участник, класиран на първо място - „ВТ Трейд“ ЕООД За Обособена Позиция № 2: „Доставка на консумативи за печатащи, копирни и компютърни устройства и периферия“.

Комисията взе горното решение с единодушие. По направените констатации и решения не бяха заявени особени мнения.

На основание чл. 181, ал. 4 от ЗОП, комисията състави настоящия протокол.

Комисията приключи своята работа на 17.07.2019 г.

Настоящия протокол е съставен и подписан в един екземпляр.

Протоколът е представен на възложителя за утвърждаване на 17.07.2019 г.

КОМИСИЯ:

Председател: Христлена Цветанова

Членове:

Драган Цветанов

Инж. Елизабет Ангелова

Цветелина Миронова

Мария Преславова