

**МЕТОДИКА ЗА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ
В ОТКРИТА ПРОЦЕДУРА ЗА ВЪЗЛАГАНЕ НА ОБЩЕСТВЕНА
ПОРЪЧКА С ПРЕДМЕТ:**

**„Предоставяне на пакет от услуги за подготовка за кандидатстване на Община
Болярово с проект за „Основен ремонт и реконструкция на сгради с цел
преустройството им в център за настаняване от семеен тип”**

Методиката за оценка е за следната обособена позиция:

Обособена позиция 1: „Консултантски услуги по подготовка на проектно предложение:
„Основен ремонт и реконструкция на сгради с цел преустройството им в център за
настаняване от семеен тип”

Критерият за оценка на оферти е **икономически най-изгодна оферта**.

При оценката на оферти първо ще се разглежда техническата част, след това финансата и накрая двете оценки ще се обединяват.

Преди да пристъпи към оценяване на показателите от техническите оферти, комисията проверява дали същите са подгответи и представени в съответствие с изискванията на документацията за участие в процедурата и с техническите спецификации. Комисията предлага за отстраняване от процедурата участник, който е представил оферта, която не отговаря на предварително обявените условия на възложителя.

1. Показателите за оценяване са:

**Критерият за оценка на допуснатите до оценка и класиране оферти
„ИКОНОМИЧЕСКИ НАЙ-ИЗГОДНА ОФЕРТА”.**

Всеки от членовете на комисията попълва индивидуална оценъчна таблица, като спазва методиката по-долу, след което Комисията подписва обобщена оценъчна таблица и класира на първо място участниът получил най-висок резултат след: осредняване на точките по всеки показател на база получените индивидуални оценки от членовете на Комисията;

Участника с най-висок коефициент КО се класира на първо място. Класирането на оферти се извършва в зависимост от комплексната оценка на участника по методиката, която се формира като сбор от получените резултати по отделните показатели за оценка след осредняването.

Оценяването и класирането на оферти се извършва по критерия

Комplexната оценка (КО) на оферта на участника се изчислява по формулата:

$$KO = P1 \times 50\% + P2 \times 50\%$$

Комplexната оценка се формира като сума от оценките за всички показатели в методиката и има максимална стойност 100 точки.

На първо място ще бъде класиран участникът, съbral максимален брой точки.

„Комplexната оценка“ се определя на база следните показатели:

Показател – П (наименование)	Максимално възможен бр. точки	Относителна тежест в КО
---------------------------------	----------------------------------	----------------------------

1. Ценови критерий – П1	100	50 %
2. Методология за изпълнение – П2	100	50 %

Показатели за оценка:
(П2) МЕТОДОЛОГИЯ ЗА ИЗПЪЛНЕНИЕ

Максимален брой точки по показателя - 100 точки. Относителна тежест на показателя в комплексната оценка 50%. Изчислява се по формулата:

$P2 = A + B$, Където:

№	Подпоказател	Макс. бр. точки
A.	ОРГАНИЗАЦИЯ НА РАБОТА	60
B.	УПРАВЛЕНИЕ НА РИСКА	40
ОБЩО:		100

Оценката за всеки един от техническите подпоказатели (А и Б) се формира, както следва:

ПОДПОКАЗАТЕЛ	Степен на съответствие	Брой точки
		Макс. брой точки 60
А. ОРГАНИЗАЦИЯ НА РАБОТА	Минимално изискуемо съдържание на организация на работа описано в документацията в 2.3. Съдържание на ПЛИК № 2	
Фактори, влияещи на оценката: <i>Оценява се организацията на работа за изпълнение на предмета на позицията, която включва всички зададени ангажименти за съдържанието на плик №2 и има предварително зададеното в документацията минимално изискуемо съдържание.</i> <i>По този подпоказател Комисията оценява: организацията на работата по реализиране предмета на позицията;</i>	<p>60т. – се получава, когато „Организацията на работа е ясно изразена и аргументирана”. Предложената организация на работа обхваща всички задължителни елементи на организацията на работа, отговаря на изискванията на документацията за съдържание и поети ангажименти, напълно обезпечена е от страна на човешки и материален ресурс, разпределението на отговорностите е направено така, че да осигури законосъобразното, качествено и срочно изпълнение на консултантските услуги. Налице е *ясно изразен и мотивиран подход за изпълнение на позицията.</p> <p>„Ясно изразен и мотивиран подход”: следва да се разбира, представяне на конкретните видове работи и дейности по начин, по който да бъдат индивидуализирани като характеристики, съдържание и последователност на извършване обезпечени от страна на ресурси в хода на цялостното изпълнение на консултантската услуга.</p> <p>„Организацията на работа е ясно изразена и аргументирана”, следва да се разбира представяне на изчерпателна информация по всички зададени ангажименти и по всеки от елементите на Организацията на работа в съдържанието на дължимото изпълнение, съгласно условията на документацията, по начин, по който се създава яснота за характеристиките на изпълнението, подхода на</p>	60 точки

<p><i>обособените етапи на работа заедно с разпределението на отговорностите на членовете на екипа в това число обема работи; координация на дейностите и взаимодействието между членовете на екипа и изложената информацията по всеки един от елементите по A.</i></p>	<p><i>Организация на работа.</i></p>	
<p><i>Комисията преценява адекватността и целесъобразността на представеното разпределение и доколко то се покрива от декларираната осигуреност на ресурси от страна на участника.</i></p>	<p>участника за осъществяването му, както и за конкретните мерки, които ще се предприемат за осъществяването на конкретните видове работи, ангажименти, дейности в хода на цялостното изпълнение.</p> <p>30т. – се получава, когато Предложената организация на работа обхваща всички задължителни елементи, отговаря на изискванията на документацията за съдържание и поети ангажименти, но предложената организация на работа в отделни части е *повърхностна, недостатъчно ясно изразена и аргументирана;</p> <p>„Организацията на работа в отделни части е повърхностна, недостатъчно ясно изразена и аргументирана”, когато: не е представена изчерпателна информация по някой от елементите на обяснителната записка за ангажимент, дейност, конкретен вид работа, или от така представената информация не се създава яснота за характеристиките и подхода на участника за осъществяването ѝ или за конкретните мерки, които ще се предприеме за осъществяването на организацията на работа за конкретния вид услуга.</p>	<p>30 точки</p>
	<p>Не е представена изчерпателна информация, когато в посочената информация за елемент или част от него е налице просто изброяване на вид работа или задача или ангажимент или дейност от дължимото изпълнение без да са очертани ресурсите и начините, конкретните действия за постигането на целения резултат или от така представената информация не може да се установят конкретните ангажименти/мерки/ на участника по изпълнение на изискванията за изпълнението на поръчката.</p>	
<p><i>Забележка:</i> Ако участник представи Организация на работа, която не отговаря на изискванията за съдържание, посочени в документацията, комисията отстранява офертата от последващо участие. Отстранява се от участие участник, който не е поел задължителни ангажименти за съдържанието на плик №2, с които е било задължително да се обвърже с организацията си на работа.</p>		
<p>Б.УПРАВЛЕНИЕ НА РИСКА.</p>		<p>Макс. брой точки 40</p>

	<p>Управление на риска: Участникът трябва да представи система за управление на риска от разполаганите лица с включена организация по изпълнението на мерките за предотвратяване/преодоляване на риск</p> <p>Представената система трябва да гарантира качественото изпълнение на поръчката при всички условия на работа, включително и в условията на реализиран риск. Представя се информация за управление на всеки един от дефинираните в методиката рискове, която включва информация относно:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1.1 Изчерпателно развити мерки за предотвратяване на настъпването на дефинираните от Възложителя рискове и 1.2 Изчерпателно развити мерки за преодоляване на последиците от евентуално тяхно съдъване. <p><i>Разглеждат се предложените на участниците за управление на дефинирани от възложителя групи рискове, които могат да възникнат при изпълнението на договора, подробно изброени в документацията в 2.3. Съдържание на ПЛИК № 2.</i></p> <p><i>Офертите на участниците, които отговарят на изискванията на възложителя се оценяват по следните критерии:</i></p>	
<p>Фактори, влияещи на оценката свързана с управление на групите рисковете, дефинирани от възложителя:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Участниците предлагат мерки за предотвратяване на настъпването и за преодоляване на последиците от съдъването на всички групи рискове, дефинирани от Възложителя, като същите са изчерпателно развити, съответстват на възможностите на участника за реализацията им. - изложението следва да е адекватно на съответната група рискове 	<p>Максимална оценка 40т. получава участника, в чиято методология са предложени мерки за предотвратяване на настъпването и за преодоляване на последиците от съдъването на всички групи рискове, дефинирани от Възложителя. Предложените мерки са *адекватни на съответния риск, *изчерпателно развити са и изпълнението им е гарантирано от страна на участника.</p> <p>„изчерпателно развити“, са когато от така представената информация се създава яснота за конкретния подход на участника, като комплекс от действия и мерки за предотвратяване/преодоляване на рисък, дефиниран от възложителя и има представена информация с поименно посочване на лицето или лицата от екипа, които ще ги извършат.</p>	40 точки.
	<p>Добра оценка от 20т. получава участника, в чиято методология са предложени мерки за предотвратяване на настъпването и за преодоляване на последиците от съдъването на всички групи рискове, дефинирани от Възложителя, но част от тях *не са изчерпателно развити и/или не всички са *адекватни на риска, за който се отнасят, и/или изпълнението им не е гарантирано от страна на участника.</p> <p>* адекватни на риска“ са дейности, съответстващи на групата рискове, за които се отнасят и които ще постигнат предотвратяване на настъпването на съответния риск и преодоляване на последиците от неговото настъпване.</p> <p>* „не са изчерпателно развити“, когато от така представената информация не се създава яснота за конкретния подход на участника, като комплекс от действия и мерки за предотвратяване/ преодоляване на</p>	20 точки.

	рисък, дефиниран от възложителя и/или не е посочено поименно лицето или лицата от екипа, които ще изпълняват мерките /	
	Забележка: В случай, че в Техническото предложение за изпълнение липсва информация, относно 1.1/Изчерпателно развити мерки за предотвратяване на настъпване на дефиниран от Възложителя рисък/ и/или 1.2 /Изчерпателно развити мерки за преодоляване на последиците от евентуално събъдане/ за един или повече от дефинираните рискове, това е основание за отстраняване от участие в процедурата.	

(П1) ЦЕНОВИ КРИТЕРИЙ

До оценка по показателя (П1) се допускат само оферти, които съответстват на условията за изпълнение на позицията от обществената поръчка. Максимален брой точки по показателя – 100 точки. Относителната тежест на показателя в комплексната оценка е 50 %. Оценките на офертите по показателя се изчисляват по формулата:

$$P1 = (\bar{C}_{min} / \bar{C}_i) \times 100 = \text{ (брой точки)}$$

Където \bar{C}_i е предложената цена за позицията в лева без ДДС съгласно Ценовото предложение на съответния участник.

Където \bar{C}_{min} е най-ниската предложена цена за позицията в лева без ДДС съгласно Ценовите предложения на всички участници за тази позиция

Забележка: При извършване на оценяването по съответните показатели на оценка ще се използва закръгляване до втория знак след десетичната запетая.

Ценовите предложения се проверяват, за да се установи, че са подгответи и представени в съответствие с изискванията на документацията за участие в процедурата. От участие в процедурата се отстранява участник, който е посочил цена по-висока от максималната допустима стойност за позицията и/или за обект в нея. При установяване на аритметична грешка, комисията извършва съответните действия по изчисляването и вписва аритметично върната стойност. При разминаване между изписаното с цифри и изписаното с думи, за върно се приема записът с думи.

Оферти, в които оценяваните показатели и подпоказатели имат еднакви стойности и измерения, получават равен брой точки по съответния показател.

В случай че комплексните оценки на две или повече оферти са равни, за икономически най-изгодна се приема тази оферта, в която се предлага най-ниска цена. При условие, че и цените са еднакви се сравняват оценките по показателя с най-висока относителна тежест и се избира офертата с по-благоприятна стойност по този показател.

Комисията провежда публично жребий за определяне на изпълнител между класираните на първо място оферти, ако поръчката се възлага по критерий икономически най-изгодна оферта, но тази оферта не може да се определи по реда на чл. 71, ал.4 от ЗОП.

Изготвил:
.....
.....

**МЕТОДИКА ЗА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ
В ОТКРИТА ПРОЦЕДУРА ЗА ВЪЗЛАГАНЕ НА ОБЩЕСТВЕНА
ПОРЪЧКА С ПРЕДМЕТ:**

**„Предоставяне на пакет от услуги за подготовка за кандидатстване на Община
Болярово с проект за „Основен ремонт и реконструкция на сгради с цел
преустройството им в център за настаняване от семеен тип”**

Методиката за оценка е за следната обособена позиция:

Обособена позиция 2: „Изготвяне на инвестиционен проект „Основен ремонт и реконструкция на сгради с цел преустройството им в център за настаняване от семеен тип”, необходим на община Болярово за кандидатстване по Програмата за развитие на селските райони 2014-2020г.”

Критерият за оценка на оферти е **икономически най-изгодна оферта**.

Критерият за оценка на допуснатите до оценка и класиране оферти „ИКОНОМИЧЕСКИ НАЙ-ИЗГОДНА ОФЕРТА”.

Всеки от членовете на комисията попълва индивидуална оценъчна таблица, като спазва методиката по-долу, след което Комисията подписва обобщена оценъчна таблица и класира на първо място участникът получил най-висок резултат след: осредняване на точките по всеки показател на база получените индивидуални оценки от членовете на Комисията;

Участника с най-висок коефициент КО се класира на първо място. Класирането на оферти се извършва в зависимост от комплексната оценка на участника по методиката, която се формира като сбор от получените резултати по отделните показатели за оценка след осредняването.

Оценяването и класирането на оферти се извършва по критерия

Комплексната оценка (КО) на оферта на участника се изчислява по формулата:

$$KO = P1 \times 50\% + P2 \times 50\%$$

Комплексната оценка се формира като сума от оценките за всички показатели в методиката и има максимална стойност 100 точки.

На първо място ще бъде класиран участникът, съbral максимален брой точки.

„Комплексната оценка“ се определя на база следните показатели:

Показател – П (наименование)	Максимално възможен бр. точки	Относителна тежест в КО
1. Ценови критерий – П1	100	50 %
2. Методология за изпълнение – П2	100	50 %

Показатели за оценка:

(П2) МЕТОДОЛОГИЯ ЗА ИЗПЪЛНЕНИЕ

Максимален брой точки по показателя - 100 точки. Относителна тежест на показателя в комплексната оценка 50%. Изчислява се по формулата:

$P2 = A + B$, Където:

№	Подпоказател	Макс. бр. точки
A.	МЕТОДОЛОГИЯТА ЗА ИЗПЪЛНЕНИЕ	60
B.	УПРАВЛЕНИЕ НА РИСКА	40
	ОБЩО:	100

Оценката за всеки един от техническите подпоказатели (A и B) се формира, както следва:

ПОДПОКАЗАТЕЛ	Степен на съответствие	Брой точки
	A. МЕТОДОЛОГИЯТА ЗА ИЗПЪЛНЕНИЕ	Макс. брой точки 60
<i>Фактори, влияещи на оценката:</i> Оценява се методологията за изпълнение на предмета на поръчката, която включва всички зададени ангажименти за съдържанието на плик №2 и има предварително зададеното в документацията минимално изискуемо съдържание. По този подпоказател Комисията оценява: Методологията за изпълнение по реализиране предмета на поръчката; обособените етапи на работа заедно с разпределението на отговорностите на членовете на екипа в това число обема работи; координация на дейностите и взаимодействието между членовете на	<p>Минимално изискуемо съдържание на организация на работа описано в документацията в 2.3. Съдържание на ПЛИК № 2</p> <p>60т. – се получава, когато „Методологията за изпълнение е ясно изразена и аргументирана”. Предложената организация на работа обхваща всички задължителни елементи на организацията на работа, отговаря на изискванията на документацията за съдържание и поети ангажименти, напълно обезпечена е от страна на човешки и материален ресурс, разпределението на отговорностите е направено така, че да осигури законосъобразното, качествено и срочно изпълнение на проектирането. Налице е *ясно изразен и мотивиран подход за изпълнение на изискванията към проектантската задача заложени в документацията.</p> <p>„Ясно изразен и мотивиран подход”: следва да се разбира, представяне на конкретните видове работи и дейности по начин, по който да бъдат индивидуализирани като характеристики, съдържание и последователност на извършване, обезпечени от страна на ресурси в хода на цялостното изпълнение на поръчката.</p> <p>„Методологията за изпълнение е ясно изразена и аргументирана”, следва да се разбира представяне на изчерпателна информация по всички зададени ангажименти и по всеки от елементите на Методологията за изпълнение на работа в съдържанието на дължимото изпълнение, съгласно условията на документацията, по начин, по който се създава яснота за характеристиките на изпълнението, подхода на участника за осъществяването му, както и за конкретните мерки, които ще се предприемат за осъществяването на конкретните видове работи, ангажименти, дейности в хода на цялостното изпълнение.</p>	60 точки

<p><i>еката и изложената информацията по всеки един от елементите по А. Методологията за изпълнение.</i></p> <p><i>Комисията преценява адекватността и целесъобразността на представеното разпределение и доколко то се покрива от декларираната осигуреност на ресурси от страна на участника.</i></p>	<p>30т. – се получава, когато предложената Методологията за изпълнение обхваща всички задължителни елементи, отговаря на изискванията на документацията за съдържание и поети ангажименти, но предложената организация на работа в отделни части е *повърхностна, недостатъчно ясно изразена и аргументирана;</p> <p>„Методологията за изпълнение в отделни части е повърхностна, недостатъчно ясно изразена и аргументирана“, когато: не е представена изчерпателна информация по някой от елементите на обяснителната записка за ангажимент, дейност, конкретен вид работа или от така представената информация не се създава яснота за характеристиките и подхода на участника за осъществяването ѝ или за конкретните мерки, които ще се предприемат за осъществяване на организацията на работа.</p> <p>Не е представена изчерпателна информация, когато в посочената информация за елемент или част от него е налице просто изброяване на вид работа или задача или ангажимент или дейност от дължимото изпълнение без да са очертани ресурсите и начините, конкретните действия за постигането на целения резултат или от така представената информация не може да се установят конкретните ангажименти/мерки/на участника по изпълнение на изискванията за изпълнението или на такива свързани с изпълнение на изискванията от документацията.</p>	<p><i>30 точки</i></p>
	<p>Забележка: Ако участник представи Методологията за изпълнение, която не отговаря на изискванията за съдържание, посочени в документацията, комисията отстранява офертата от последващо участие. Отстранява се от участие участник, който не е поел задължителни ангажименти за съдържанието на плик №2, с които е било задължително да се обвърже с организацията си на работа.</p>	
Б.УПРАВЛЕНИЕ НА РИСКА.		Макс. брой точки 40

Управление на риска: Участникът трябва да представи система за управление на риска от разполаганите лица с включена организация по изпълнението на мерките за предотвратяване/преодоляване на риск. Представената система трябва да гарантира качественото изпълнение на поръчката при всички условия на работа, включително и в условията на реализиран риск. Представя се информация за управление на всеки един от дефинираните в методиката рискове, която включва информация относно:

1.1 Изчерпателно развити мерки за предотвратяване на настъпването на дефинираните от Възложителя рискове и

1.2 Изчерпателно развити мерки за преодоляване на последиците от евентуално тяхно съдъдане.

Разглеждат се предложенятията на участниците за управление на дефинирани от възложителя групи рискове, които могат да възникнат при изпълнението на договора, подробно изброени в документацията в 2.3. Съдържание на ПЛИК № 2.

Офертите на участниците, които отговарят на изисквания на възложителя се оценяват по следните критерии:

<p>Фактори, влияещи на оценката свързана с управление на групите рисковете, дефинирани от възложителя:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Участниците предлагат мерки за предотвратяване на настъпването и за преодоляване на последиците от съдъдането на всички групи рискове, дефинирани от Възложителя, като същите са изчерпателно развити, съответстват на възможностите на участника за реализацията им. - изложението следва да е адекватно на съответната група рискове *адекватни на риска са дейности, съответствуващи на групата рискове, за които се отнасят. 	<p>Максимална оценка 40т. получава участника, в чиято методология са предложени мерки за предотвратяване на настъпването и за преодоляване на последиците от съдъдането на всички групи рискове, дефинирани от Възложителя. Предложените мерки са *адекватни на съответния риск, *изчерпателно развити са и изпълнението им е гарантирано от страна на участника.</p> <p>„изчерпателно развити“, са когато от така представената информация се създава яснота за конкретния подход на участника, като комплекс от действия и мерки за предотвратяване/преодоляване на риск, дефиниран от възложителя и има представена информация с поименно посочване на лицето или лицата от екипа, които ще ги извършат.</p>	<i>40 точки.</i>
	<p>Добра оценка от 20т. получава участника, в чиято методология са предложени мерки за предотвратяване на настъпването и за преодоляване на последиците от съдъдането на всички групи рискове, дефинирани от Възложителя, но част от тях *не са изчерпателно развити и/или не всички са *адекватни на риска, за който се отнасят, и/или изпълнението им не е гарантирано от страна на участника.</p> <p>“адекватни на риска” са дейности, съответствуващи на групата рискове, за които се отнасят и които ще постигнат предотвратяване на настъпването на съответния риск и преодоляване на последиците от неговото настъпване.</p>	<i>20 точки.</i>

	<p>„не са изчерпателно развити”, когато от така представената информация не се създава яснота за конкретния подход на участника, като комплекс от действия и мерки за предотвратяване/ преодоляване на риск, дефиниран от възложителя и/или не е поименно посочено лицето или лицата от екипа, които ще изпълняват мерките.</p>	
	<p><i>Забележка: В случай, че в Техническото предложение за изпълнение липсва информация, относно 10.1/Изчерпателно развити мерки за предотвратяване на настъпване на дефиниран от Възложителя риск/ и/или 10.2 /Изчерпателно развити мерки за преодоляване на последиците от евентуално съдване/ за един или повече от дефинираните рискове, това е основание за отстраняване от участие в процедурата.</i></p>	

(П1) ЦЕНОВИ КРИТЕРИЙ

До оценка по показателя (П1) се допускат само оферти, които съответстват на условията за изпълнение на обществената поръчка. Максимален брой точки по показателя – 100 точки. Относителната тежест на показателя в комплексната оценка е 50 %. Оценките на офертите по показателя се изчисляват по формулата:

$$P1 = (\underline{Ц_{min}} / \underline{Ц_i}) \times 100 = (брой точки)$$

Където $\underline{Ц_i}$ е предложената цена в лева без ДДС съгласно Ценовото предложение на съответния участник.

Където $\underline{Ц_{min}}$ е най-ниската предложена цена в лева без ДДС съгласно Ценовите предложения на всички участници в поръчката

Забележка: При извършване на оценяването по съответните показатели на оценка ще се използва закръгляване до втория знак след десетичната запетая.

Ценовите предложения се проверяват, за да се установи, че са подгответи и представени в съответствие с изискванията на документацията за участие в процедурата. От участие в процедурата се отстранява участник, който е посочил цена по-висока от максималната допустима стойност за поръчката и/или за обект в нея. При установяване на аритметична грешка, комисията извършва съответните действия по изчисляването и вписва аритметично вярната стойност. При разминаване между изписаното с цифри и изписаното с думи, за вярно се приема записът с думи.

Оферти, в които оценяваните показатели и подпоказатели имат еднакви стойности и измерения, получават равен брой точки по съответния показател.

В случай че комплексните оценки на две или повече оферти са равни, за икономически най-изгодна се приема тази оферта, в която се предлага най-ниска цена. При условие, че

и цените са еднакви се сравняват оценките по показателя с най-висока относителна тежест и се избира офертата с по-благоприятна стойност по този показател.

Комисията провежда публично жребий за определяне на изпълнител между класираните на първо място оферти, ако поръчката се възлага по критерий икономически най-изгодна оферта, но тази оферта не може да се определи по реда на чл. 71, ал.4 от ЗОП.

Изготвил: *Радослав*
.....*Радослав Димитров (стенограф)*.....