



Европейски съюз



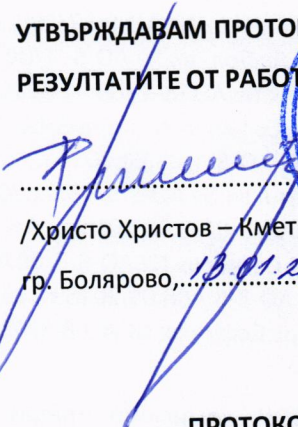
ОПАК. Експерти в действие



Европейски социален фонд
Инвестиции в хората

*Договор за безвъзмездна финансова помощ между Община Болярово и Министерство на Финансите
Проект „Обучение за повишаване на квалификацията и компетентността на служителите в Община Болярово за по-добро
административно обслужване”*

**УТВЪРЖДАВАМ ПРОТОКОЛА ЗА
РЕЗУЛТАТИТЕ ОТ РАБОТАТА НА КОМИСИЯТА:**


/Христо Христов – Кмет на Община Болярово/
гр. Болярово, 13.01.2015 г.



ПРОТОКОЛ

за работата на комисия за получаване, разглеждане и оценка на офертите, подадени от участниците в процедура по реда на Глава Осма „а” от ЗОП с предмет: „Организиране на обученията и извършване на дейности по информация и публичност” при реализиране на проект от община Болярово, финансиран от Оперативна Програма Административен Капацитет по Договор № М-13-22-81/05.08.2014 г.»Обучение за повишаване на квалификацията и компетентността на служителите в Община Болярово за по-добро административно обслужване »

На 09.01.2015 г., в сградата на община Болярово, се проведе заседание на комисията, назначена със Заповед № РД-5-661/16.12.2015 на кмета на община Болярово, в състав:

Председател: Нина Кръстева Терзиева – Заместник кмет на община Болярово

Членове:

1. Мария Кирова Янчева– началник отдел БФСД в община Болярово
2. Сълза Василева Ялъмова- счетоводител в община Болярово
3. Жана Костадинова Милева - специалист в община Болярово
4. Георги Дженков Дженков – адвокат по договор в община Болярово

Резервни членове на комисията:

1. Мария Янева Чанева - секретар в община Болярово
2. Анелия Димитрова Кирова – гл.експерт в община Болярово

На комисията беше представен регистър с кандидатите, подали оферти за участие в обществената поръчка по реда на тяхното постъпване. След като се запознаха с регистъра членовете на комисията подписаха декларация по чл.35, ал 3 от ЗОП.

За участие в обществената поръчка са подали оферти следните кандидати:



Европейски съюз



ОПАК. Експерти в действие



Европейски социален фонд
Инвестиции в хората

*Договор за безвъзмездна финансова помощ между Община Болярово и Министерство на Финансите
Проект „Обучение за повишаване на квалификацията и компетентността на служителите в Община Болярово за по-добро
административно обслужване”*

1. Търговище ТВ ЕООД гр.Търговище – вх.№ АО-8-57/29.12.2014г., 13.35 ч.
2. Петър Йовчев и синове ООД гр.Ямбол- вх.№ АО-8- 1/08.01.2015г., 10.30 ч.
3. ЕТ Персонал Консулт гр.София вх.№ АО -8-2 /08.01.2015 г., 13.30 ч.
4. Езикова школа Астони ЕООД гр.София вх.№ АО-8-3/08.01.2015 г., 15.00 ч.
5. БК ДизайнЕООД гр.Балчик вх.№ АО-8-4/08.01.2015 г., 15.05 ч.
6. Стратегика Вижън ЕООД гр.София вх.№ АО-8-5/08.01.2015 г., 15.10 ч.
7. Аболеон Алфа гр.София вх.№ АО-8-6/08.01.2015 г., 15.15 ч.
8. Ди- Ем- Ай Дивелопмънт ЕООД София вх.№ АО-8-7/08.01.2015 г.,15.20 ч.
9. Евро-Алианс гр.Пловдив вх.№ АО-8-8 / 08.01.2015 г., 15.25 ч.
10. Обединение Ню Асет Адвайзърс София вх.№ АО-8-5/08.01.2015 г., 15.30 ч.

На основание чл.101г., ал.3 от ЗОП, комисията отвори офертите по реда на тяхното постъпване и провери за наличието на всички документи, съгласно изискванията на възложителя, посочени в публичната покана.

Комисията разгледа получените оферти, като констатира следното:

Офертите на участниците са подадени в срока, посочен в публичната покана от Възложителя. Съгласно поставените изисквания към участниците за изпълнение на поръчката, участниците са представили оферти, които отговарят в пълна степен на изискванията на Възложителя.

След проверка за съответствие с необходимите условия за изпълнение на поръчката от участниците в процедурата, комисията премина към оценка на техническите и ценови предложения, както следва:

По позиция № 1 “Обучения по ключови компетентности” са постъпили шест броя оферти.

Съгласно методиката за определяне на комплексната оценка на офертите, показатели и относителната им тежест, комплексната оценка се изчислява по следната формула:

$$КО = П1 + П2 + П3 + П4, \text{ където}$$

Показател П1 – Методология за провеждане, организация на обученията и изпълнение на поръчката – максимална стойност 30 т.

П2 – Срок за подготовка и организиране на всяко отделно обучение, в календарни дни, считан от момента на уведомлението за възлагане на даденото обучение – максимална стойност 10 т. Оценката се изчислява на база средно аритметичната стойност от предложените срокове на дадения участник по следната формула:

$$\text{Показател П2} = (C_{\min} / C_n) \times 10 \text{ точки}$$

“C_{min}” – най-ниската средноаритметична стойност от предложените срокове на оценявания участник за подготовка и организация на всяко отделно обучение;

„C_n” – средноаритметичната стойност от предложените срокове на оценявания участник;



Европейски съюз



ОПАК. Експерти в действие



Европейски социален фонд
Инвестиции в хората

*Договор за безвъзмездна финансова помощ между Община Болярово и Министерство на Финансите
Проект „Обучение за повишаване на квалификацията и компетентността на служителите в Община Болярово по-добро административно обслужване“*

Показател ПЗ - срок за реакция при отстраняване на пропуски, нередности и неясноти по учебните материали, доклади, протоколи и документацията по предмета на поръчката – максимална стойност 10 точки. Оценката се изчислява на база средноаритметичната стойност от предложените срокове на даден участник по следната формула:

$$ПЗ = (T_{\min} / T_n) \times 10 \text{ точки}$$

Където :

„T min“ - най-краткия предложен срок от участник за отстраняване на пропуски, нередности и неясноти;

„T n“ – предложен срок от оценявания участник;

Показател П4 – Предложена от участника цена – максимална стойност 50 т. Оценката се изчислява на база предложената от участниците цена за изпълнение по следната формула :

$$П4 = (Ц_{\min} / Ц_n) \times 50 \text{ точки}$$

„Цmin“ – най-ниската предложена цена от участник;

„Цn“ – предложената от оценявания участник цена за изпълнение на поръчката;

Класирането се извършва по низходящ ред на получената комплексна оценка, като на първо място се класира офертата с най-висока оценка. Комплексната оценка има максимална стойност 100 точки.

1. „Петър Йовчев и снове“ ООД гр.Ямбол, вх.№ АО-8-1/08.01.2015г., 10.30 ч. Участникът е представил техническо предложение, в което е развил подробно методологията за провеждане, организация на обученията и изпълнение на поръчката. Целите, методите и средствата за провеждане и организиране на обученията са описани пълно и изчерпателно. Дейностите по изпълнение на поръчката са описани подробно и детайлно. Изброени са разнообразни интерактивни учебни техники. Идентифицирани са максимално възможните рискове при изпълнение на поръчката и са посочени мерки за тяхното отстраняване.

Ценовото предложение на участника е 44750.00 лв. Съгласно приложената таблица, - приложение № 1А участника получава комплексна оценка от **87.35** точки.

2. ЕТ „Персонал Консулт – Ганчо Попов“ гр.София, вх.№ АО -8-2 /08.01.2015 г., 13.30. Участникът е представил техническо предложение, в което е развил подробно методологията за провеждане, организация на обученията и изпълнение на поръчката. Целите, методите и средствата за провеждане и организиране на обученията са описани пълно и изчерпателно. Дейностите по изпълнение на поръчката са описани подробно и детайлно. Изброени са разнообразни интерактивни учебни техники. Идентифицирани са максимално възможните рискове при изпълнение на поръчката и са посочени мерки за тяхното отстраняване. Ценовото предложение на участника е 33430.00 лв. Съгласно приложената таблица – приложение 2А, участника получава комплексна оценка от **100.00** точки.

3. „Езикова школа „Астони“ ЕООД гр.София вх.№ АО-8-3/08.01.2015 г., 15.00 ч. Участникът е представил техническо предложение, в което е развил подробно методологията за провеждане,



Европейски съюз



ОПАК. Експерти в действие



Европейски социален фонд
Инвестиции в хората

*Договор за безвъзмездна финансова помощ между Община Болярово и Министерство на Финансите
Проект „Обучение за повишаване на квалификацията и компетентността на служителите в Община Болярово за по-добро
административно обслужване”*

организация на обученията и изпълнение на поръчката. Целите, методите и средствата за провеждане и организиране на обученията са описани пълно и изчерпателно. Дейностите по изпълнение на поръчката са описани подробно и детайлно. Изброени са разнообразни интерактивни обучителни техники. Идентифицирани са максимално възможните рискове при изпълнение на поръчката и са посочени мерки за тяхното отстраняване. Ценовото предложение на участника е 39350.00 лв. Съгласно приложената таблица – приложение 3А, участника получава комплексна оценка от **92.48** точки.

4. „Аболеон – Алфа” гр.София вх.№ АО-8-6/08.01.2015г., 15.15 ч. Участникът е представил техническо предложение, в което е развил подробно методологията за провеждане, организация на обученията и изпълнение на поръчката. Целите, методите и средствата за провеждане и организиране на обученията са описани пълно и изчерпателно. Дейностите по изпълнение на поръчката са описани подробно и детайлно. Изброени са разнообразни интерактивни обучителни техники. Идентифицирани са максимално възможните рискове при изпълнение на поръчката и са посочени мерки за тяхното отстраняване. Ценовото предложение на участника е 46500.00лв. Съгласно приложената таблица – приложение 4А, участника получава комплексна оценка от **85.95** точки.

5. „Евро-Алианс” ООД гр.Пловдив вх.№ АО-8-8 / 08.01.2015г., 15.25 ч. Участникът е представил техническо предложение, в което е развил подробно методологията за провеждане, организация на обученията и изпълнение на поръчката. Целите, методите и средствата за провеждане и организиране на обученията са описани пълно и изчерпателно. Дейностите по изпълнение на поръчката са описани подробно и детайлно. Изброени са разнообразни интерактивни обучителни техники. Идентифицирани са максимално възможните рискове при изпълнение на поръчката и са посочени мерки за тяхното отстраняване. Ценовото предложение на участника е 39000.00лв. Съгласно приложената таблица – приложение 5А, участника получава комплексна оценка от **92.86** точки.

6. Обединение „Ню Асет Адвайзър” гр. София, вх.№ АО-8-5/08.01.2015 г. 15.30 ч.

Участникът е представил техническо предложение, в което е развил подробно методологията за провеждане, организация на обученията и изпълнение на поръчката. Целите, методите и средствата за провеждане и организиране на обученията са описани пълно и изчерпателно. Дейностите по изпълнение на поръчката са описани подробно и детайлно. Изброени са разнообразни интерактивни обучителни техники. Идентифицирани са максимално възможните рискове при изпълнение на поръчката и са посочени мерки за тяхното отстраняване. Ценовото предложение на участника е 43265.00лв. Съгласно приложената таблица – приложение 6А, участника получава комплексна оценка от **88.63** точки.

По позиция № 2 - “Осигуряване на информация и публичност” са постъпили шест оферти.

Класирането на допуснатите до оценка оферти се извършва на база получената от всяка оферта „Комплексна оценка” (КО). Максималния брой точки, който може да получи дадена оферта е 100 точки. На първо място се класира участникът с най-висока комплексна оценка на офертата. Комплексната оценка се изчислява по следната формула:



Европейски съюз



ОПАК. Експерти в действие



Европейски социален фонд
Инвестиции в хората

*Договор за безвъзмездна финансова помощ между Община Болярово и Министерство на Финансите
Проект „Обучение за повишаване на квалификацията и компетентността на служителите в Община Болярово по-добро
административно обслужване”*

$$КО = T_n (T_1 \times 25\% + T_2 \times 25\%) + Ц_p \times 50\%$$

Показател T 1 – общ предложен срок за изработване и предаване на визуализационните материали предмет на поръчката – максимална оценка – 100 точки. Тегловен коефициент в оценката – 25%. Изчислява се по следната формула:

$$T_1 = (T_{\min} / T_i) \times 100\% , \text{ където:}$$

T_{min} – най-кратък срок за изработване на материалите;

T_i – предложен срок на оценяваната оферта

Показател T 2 – срок за реакция при установени грешки в изработените материали – максимална оценка – 100 точки. Тегловен коефициент в комплексната оценка – 25%. Изчислява се по следната формула :

$$T_2 = (T_{r \min} / T_{r i}) \times 100\% , \text{ където}$$

T_{r i} – предложеният срок за реакция, в календарни дни, съгласно предложението за изпълнение на съответния участник

T_{r min} – минималния предложен срок за реакция в календарни дни

Показател Ц_p – с тежест 50% в комплексната оценка и се формира по следния начин:

$$Ц_p = (Ц_{\min} / Ц_i) \times 100\% , \text{ където}$$

Ц_i е предложената цена на участника

Ц_{min} е минималната предложена цена от участник

1. „Търговище ТВ” ЕООД гр.Търговище – вх.№ АО-8-57/29.12.2014г., 13.35 ч.

В офертата си за изпълнение на поръчката по информация и публичност на проекта, участникът е посочил подробно дейностите, чрез които ще се изпълни поръчката. Участникът разполага с необходимите експерти и техники за изпълнение на дейностите по позицията предмет на поръчката. Ценовото предложение на участника е 4549.00лв. Съгласно приложената таблица-приложение 1Б, участникът получава комплексна оценка от **66.95 точки**.

2. ЕТ „Персонал Консулт” гр.София вх.№ АО -8-2 /08.01.2015 г.-13.30.

В офертата си за изпълнение на поръчката по информация и публичност на проекта, участникът е посочил подробно дейностите, чрез които ще се изпълни поръчката. Участникът разполага с необходимите експерти и техники за изпълнение на дейностите по позицията предмет на поръчката. Ценовото предложение на участника е 2960.00лв. Съгласно приложената таблица-приложение 2Б, участникът получава комплексна оценка от **95.27 точки**.

3. „БК Дизайн” ЕООД гр.Балчик , вх.№ АО-8-4/08.01.2015 г, 15.05 ч.

В офертата си за изпълнение на поръчката по информация и публичност на проекта, участникът е посочил подробно дейностите, чрез които ще се изпълни поръчката. Участникът разполага с необходимите експерти и техники за изпълнение на дейностите по позицията



Европейски съюз



ОПАК. Експерти в действие



Европейски социален фонд
Инвестиции в хората

*Договор за безвъзмездна финансова помощ между Община Болярово и Министерство на Финансите
Проект „Обучение за повишаване на квалификацията и компетентността на служителите в Община Болярово за по-добро
административно обслужване”*

предмет на поръчката. Ценовото предложение на участника е 3260.00лв. Съгласно приложената таблица-приложение 3Б, участника получава комплексна оценка от **91.10 точки**.

4. „Стратегика Вижън” ЕООД гр.София, вх.№ АО-8-5/08.01.2015 г., 15.10 ч.

В офертата си за изпълнение на поръчката по информация и публичност на проекта, участникът е посочил подробно дейностите, чрез които ще се изпълни поръчката. Участникът разполага с необходимите експерти и техники за изпълнение на дейностите по позицията предмет на поръчката. Ценовото предложение на участника е 4995.00 лв. При проверката на ед.цени и общата стойност на ценовото предложение, комисията констатира, че има допусната сборна грешка в общата стойност с 30.00 лв.в повече. Съгласно приложената таблица-приложение 4Б, участника получава комплексна оценка от **38.89 точки**.

5. „Ди- Ем- Ай Дивелопмънт” ЕООД София, вх.№ АО-8-7/08.01.2015 г., 15.20 ч.

В офертата си за изпълнение на поръчката по информация и публичност на проекта, участникът е посочил подробно дейностите, чрез които ще се изпълни поръчката. Участникът разполага с необходимите експерти и техники за изпълнение на дейностите по позицията предмет на поръчката. Ценовото предложение на участника е 2680.00лв. Съгласно приложената таблица-приложение 5Б, участника получава комплексна оценка от **100 точки**.

6. Обединение „Ню Асет Адвайзърс” гр. София, вх.№ АО-8-5/08.01.2015 г., 15.30 ч.

В офертата си за изпълнение на поръчката по информация и публичност на проекта, участникът е посочил подробно дейностите, чрез които ще се изпълни поръчката. Участникът разполага с необходимите експерти и техники за изпълнение на дейностите по позицията предмет на поръчката. Ценовото предложение на участника е 4734.82лв. Съгласно приложената таблица-приложение 6Б, участника получава комплексна оценка от **58.30 точки**.

След така направените изчисления за определяне на финансовите и технически показатели, съгласно утвърдената методика за оценяване, комисията определи следното класиране на участниците:

I. По позиция № 1 “Обучения по ключови компетентности”

1. Първо място ЕТ” Персонал Консулт” гр.София с комплексна оценка - 100 точки
2. Второ място „Евро-Алианс” ООД гр.Пловдив с комплексна оценка – 92.86 точки
3. Трето място „Езикова школа Астони „ ЕООД гр.София с комплексна оценка – 92.48 точки.
4. Четвърто място Обединение „Ню Асет Адвайзърс” София с комплексна оценка – 88.63 точки.
5. Пето място „Петър Йовчев и синове” ООД гр.Ямбол с комплексна оценка – 87.35 точки.
6. Шесто място „ Аболеон Алфа” гр.София с комплексна оценка – 85.95 точки.

II. По позиция № 2 - “Осигуряване на информация и публичност”

1. Първо място „Ди- Ем- Ай Дивелопмънт” ЕООД София с комплексна оценка – 100 точки.
2. Второ място ЕТ” Персонал Консулт” гр.София с комплексна оценка – 95.27 точки.



Европейски съюз



ОПАК. Експерти в действие



Европейски социален фонд
Инвестиции в хората

**Договор за безвъзмездна финансова помощ между Община Болярово и Министерство на Финансите
Проект „Обучение за повишаване на квалификацията и компетентността на служителите в Община Болярово за по-добро
административно обслужване“**

3. Трето място „БК Дизайн“ ЕООД гр.Балчик с комплексна оценка – 91.10 точки.
4. Четвърто място „Търговище ТВ“ ЕООД гр.Търговище с комплексна оценка – 66.95 точки
5. Пето място Обединение „Ню Асет Адвайзърс“ гр. София с комплексна оценка – 58.30 точки.
6. Шесто място „Стратегика Вижън“ ЕООД гр.София с комплексна оценка – 38.89 точки

С оглед на получените оценки на офертите на участниците, комисията определя за изпълнител на обществена поръчка с предмет: „Организиране на обученията и извършване на дейности по информация и публичност“ по проект от община Болярово, финансиран от Оперативна Програма Административен Капацитет по Договор № М-13-22-81/05.08.2014 г. »Обучение за повишаване на квалификацията и компетентността на служителите в Община Болярово за по-добро административно обслужване« :

По позиция № 1 ЕТ” Персонал Консулт” гр.София с Комплексна оценка 100 точки

По позиция № 2 „Ди Ем Ай Дивелопмънт” ЕООД София с Комплексна оценка 100 точки.

След утвърждаване на протокола за работата на комисията, Възложителят сключва договор с класираните на първо място участници по реда на чл. 101е от ЗОП .

Протоколът се изготви окончателно на 12.01.2015 г. и подписа от членовете на комисията.

Неразделна част от настоящият протокол са таблица за техническа и комплексна оценка по позиция 1, приложения от 1а до 6а , шест бр. и по позиция 2, приложения от 1Б до 6Б, шест бр.

Председател:

/Нина Терзиева/

Членове: 1.....

/ Мария Янчева/

2.....

/ Сълза Ялъмова/

3.....

/Жана Милева/

4.....

/ Георги Дженков/

ПОЗИЦИЯ 1 „ОБУЧЕНИЯ ПО КЛЮЧОВИ КОМПЕТЕНТНОСТИ”

ТАБЛИЦА ЗА ТЕХНИЧЕСКА ОЦЕНКА

НА „Петър Йовчев и синове”

| Съкращение | Показател | точки |
|------------|---|-------|
| П1 | Методология за провеждане, организация на обученията и изпълнение на поръчката | 30 |
| I. | Разработена методология за провеждане, организация на обученията и изпълнение на поръчката | 10 |
| | 1. Описание на целите, методите и средствата за провеждане и организиране на обученията – пълно и изчерпателно | |
| | 2. Описание на дейностите за изпълнение на поръчката - пълно | |
| II. | Разнообразие на използваните интерактивни обучителни техники/подходи | 10 |
| | 1. Брой описани интерактивни обучителни техники/подходи - 17 | |
| III. | Управление на риска | 10 |
| | 1. Описани са всички възможни рискове - да | |
| | 2. Формално описание на рисковете | |
| | 3. Липсва описание на рисковете | |
| П2 | Срок за подготовка и организиране на всяко отделно обучение, в календарни дни, считан от момента на уведомяването за възлагане на даденото обучение | 10 |
| | 1. Обучение „Информационни технологии” – 1 ден | |
| | 2. Обучение „Бизнес комуникации” – 1 ден | |
| | 3. Обучение „Обвързаност на личните цели на служителите с целите на администрацията” – 1 ден | |



| | | |
|-----------|--|--------------|
| ПЗ | Срок за реакция при отстраняване на пропуски, нередности и неясноти по обучителните материали, доклади, протоколи и документацията по предмета на поръчката | 10 |
| | 1. Обучение „Информационни технологии” – 1 ден | |
| | 2. Обучение „Бизнес комуникации”- 1 ден | |
| | 3. Обучение „Обвързаност на личните цели на служителите с целите на администрацията” – 1 ден | |
| | ОБЩО | 50 |
| П4 | ПРЕДЛОЖЕНА ЦЕНА – 44750,00 | 37,35 |

$$П2 = (С_{мин}/С_n) \times 10 \text{ точки} = 1/1 \times 10 = 10$$

$$П3 = (Т_{мин}/Т_n) \times 10 \text{ точки} = 1/1 \times 10 = 10$$

$$П4 = (Ц_{мин}/Ц_n) \times 50 \text{ точки} = 33430/44750 \times 50 = 37,35$$

$$КО = П1 + П2 + П3 + П4 = 30 + 10 + 10 + 37,35 = \mathbf{87,35}$$

Комисия:

Председател:

Членове: 1.....

3.....

2.....

4.....

ПОЗИЦИЯ 1 „ОБУЧЕНИЯ ПО КЛЮЧОВИ КОМПЕТЕНТНОСТИ”**ТАБЛИЦА ЗА ТЕХНИЧЕСКА ОЦЕНКА
НА „Персонал Консулт – Ганчо Попов”**

| Съкращение | Показател | точки |
|-------------|--|-----------|
| П1 | Методология за провеждане, организация на обученията и изпълнение на поръчката | 30 |
| I. | Разработена методология за провеждане, организация на обученията и изпълнение на поръчката | 10 |
| | 1. Описание на целите, методите и средствата за провеждане и организиране на обученията – пълно и изчерпателно | |
| | 2. Описание на дейностите за изпълнение на поръчката - пълно | |
| II. | Разнообразие на използваните интерактивни обучителни техники/подходи | 10 |
| | 1. Брой описани интерактивни обучителни техники/подходи - 13 | |
| III. | Управление на риска | 10 |
| | 1. Описани са всички възможни рискове - ДА | |
| | 2. Формално описание на рисковете | |
| | 3. Липсва описание на рисковете - да | |
| П2 | Срок за подготовка и организиране на всяко отделно обучение, в календарни дни, считан от момента на уведомлението за възлагане на даденото обучение | 10 |
| | 1. Обучение „Информационни технологии” – 1 ден | |
| | 2. Обучение „Бизнес комуникации” – 1 ден | |
| | 3. Обучение „Обвързаност на личните цели на служителите с целите на администрацията” – 1 ден | |



| | | |
|-----------|--|-----------|
| ПЗ | Срок за реакция при отстраняване на пропуски, нередности и неясноти по обучителните материали, доклади, протоколи и документацията по предмета на поръчката | 10 |
| | 1. Обучение „Информационни технологии” – 1 ден | |
| | 2. Обучение „Бизнес комуникации”- 1 ден | |
| | 3. Обучение „Обвързаност на личните цели на служителите с целите на администрацията” – 1 ден | |
| | ОБЩО | 50 |
| П4 | ПРЕДЛОЖЕНА ЦЕНА – 33430,00 лв. | 50 |

$$П2 = (С_{мин}/С_n) \times 10 \text{ точки} = 1/1 \times 10 = 10$$

$$П3 = (Т_{мин}/Т_n) \times 10 \text{ точки} = 1/1 \times 10 = 10$$

$$П4 = (Ц_{мин}/Ц_n) \times 50 \text{ точки} = 33430/33430 \times 50 = 50$$

$$КО = П1 + П2 + П3 + П4 = 30 + 10 + 10 + 50 = 100 \text{ т.}$$

Комисия:

Председател:

Членове: 1.....

3.....

2.....

4.....

ПОЗИЦИЯ 1 „ОБУЧЕНИЯ ПО КЛЮЧОВИ КОМПЕТЕНТНОСТИ“**ТАБЛИЦА ЗА ТЕХНИЧЕСКА ОЦЕНКА****НА Езикова школа „Астони“ ЕООД**

| Съкращение | Показател | точки |
|-------------|--|-----------|
| П1 | Методология за провеждане, организация на обученията и изпълнение на поръчката | 30 |
| I. | Разработена методология за провеждане, организация на обученията и изпълнение на поръчката | 10 |
| | 1. Описание на целите, методите и средствата за провеждане и организиране на обученията – пълно и изчерпателно | |
| | 2. Описание на дейностите за изпълнение на поръчката - пълно | |
| II. | Разнообразие на използваните интерактивни обучителни техники/подходи | 10 |
| | 1. Брой описани интерактивни обучителни техники/подходи - 12 | |
| III. | Управление на риска | 10 |
| | 1. Описани са всички възможни рискове – да /10бр./ | |
| | 2. Формално описание на рисковете | |
| | 3. Липсва описание на рисковете | |
| П2 | Срок за подготовка и организиране на всяко отделно обучение, в календарни дни, считан от момента на уведомяването за възлагане на даденото обучение | 10 |
| | 1. Обучение „Информационни технологии“ – 1 ден | |
| | 2. Обучение „Бизнес комуникации“ – 1 ден | |
| | 3. Обучение „Обвързаност на личните цели на служителите с целите на администрацията“ – 1 ден | |



| | | |
|-----------|--|--------------|
| ПЗ | Срок за реакция при отстраняване на пропуски, нередности и неясноти по обучителните материали, доклади, протоколи и документацията по предмета на поръчката | 10 |
| | 1. Обучение „Информационни технологии” – 1 час | |
| | 2. Обучение „Бизнес комуникации”- 1 час | |
| | 3. Обучение „Обвързаност на личните цели на служителите с целите на администрацията” – 1 час | |
| | ОБЩО | 50 |
| П4 | ПРЕДЛОЖЕНА ЦЕНА – 39350,00 | 42,48 |

$P2 = (C_{мин}/C_n) \times 10 \text{ точки} = 1/1 \times 10 = 10 \text{ т.}$

$P3 = (T_{мин}/T_n) \times 10 \text{ точки} = 1/1 \times 10 = 10 \text{ т.}$

$P4 = (C_{мин}/C_n) \times 50 \text{ точки} = 33430/39350 \times 50 = 42,48$

$KO = P1 + P2 + P3 + P4 = 30 + 10 + 10 + 42,48 = 92,48 \text{ т.}$

Комисия:

Председател: 

Членове: 1..... 

3..... 

2..... 

4..... 

ПОЗИЦИЯ 1 „ОБУЧЕНИЯ ПО КЛЮЧОВИ КОМПЕТЕНТНОСТИ”**ТАБЛИЦА ЗА ТЕХНИЧЕСКА ОЦЕНКА****НА „Аболеон Алфа”**

| Съкращение | Показател | точки |
|-------------|--|-----------|
| П1 | Методология за провеждане, организация на обученията и изпълнение на поръчката | 30 |
| I. | Разработена методология за провеждане, организация на обученията и изпълнение на поръчката | 10 |
| | 1. Описание на целите, методите и средствата за провеждане и организиране на обученията – пълно и изчерпателно | |
| | 2. Описание на дейностите за изпълнение на поръчката – пълно и детайлно | |
| II. | Разнообразие на използваните интерактивни обучителни техники/подходи | 10 |
| | 1. Брой описани интерактивни обучителни техники/подходи - 13 | |
| III. | Управление на риска | 10 |
| | 1. Описани са всички възможни рискове – да | |
| | 2. Формално описание на рисковете | |
| | 3. Липсва описание на рисковете | |
| П2 | Срок за подготовка и организиране на всяко отделно обучение, в календарни дни, считан от момента на уведомлението за възлагане на даденото обучение | 10 |
| | 1. Обучение „Информационни технологии” – 1 ден | |
| | 2. Обучение „Бизнес комуникации” – 1 ден | |
| | 3. Обучение „Обвързаност на личните цели на служителите с целите на администрацията” – 1 ден | |

| | | |
|-----------|--|--------------|
| ПЗ | Срок за реакция при отстраняване на пропуски, нередности и неясноти по обучителните материали, доклади, протоколи и документацията по предмета на поръчката | 10 |
| | 1. Обучение „Информационни технологии” – 1 ден | |
| | 2. Обучение „Бизнес комуникации”- 1 ден | |
| | 3. Обучение „Обвързаност на личните цели на служителите с целите на администрацията” – 1 ден | |
| | ОБЩО | 50 |
| П4 | ПРЕДЛОЖЕНА ЦЕНА – 46500 лв. | 35,95 |

$$П2 = (С_{мин}/С_n) \times 10 \text{ точки} = 1/1 \times 10 = 10 \text{ т.}$$

$$П3 = (Т_{мин}/Т_n) \times 10 \text{ точки} = 1/1 \times 10 = 10 \text{ т.}$$

$$П4 = (Ц_{мин}/Ц_n) \times 50 \text{ точки} = 33430/46500 \times 50 = 35,95 \text{ т.}$$

$$КО = П1 + П2 + П3 + П4 = 30 + 10 + 10 + 35,95 = 85,95 \text{ т.}$$

Комисия:

Председател: 

Членове: 1..... 

3..... 

2..... 

4..... 

ПОЗИЦИЯ 1 „ОБУЧЕНИЯ ПО КЛЮЧОВИ КОМПЕТЕНТНОСТИ”**ТАБЛИЦА ЗА ТЕХНИЧЕСКА ОЦЕНКА****НА „Евро-Алианс” ООД**

| Съкращение | Показател | точки |
|-------------|--|-----------|
| П1 | Методология за провеждане, организация на обученията и изпълнение на поръчката | 30 |
| I. | Разработена методология за провеждане, организация на обученията и изпълнение на поръчката | 10 |
| | 1. Описание на целите, методите и средствата за провеждане и организиране на обученията – пълно и изчерпателно | |
| | 2. Описание на дейностите за изпълнение на поръчката – пълно и детайлно; - предоставят компютърна техника за обучението по ИТ | |
| II. | Разнообразие на използваните интерактивни обучителни техники/подходи | 10 |
| | 1. Брой описани интерактивни обучителни техники/подходи - 13 | |
| III. | Управление на риска | 10 |
| | 1. Описани са всички възможни рискове – да | |
| | 2. Формално описание на рисковете | |
| | 3. Липсва описание на рисковете | |
| П2 | Срок за подготовка и организиране на всяко отделно обучение, в календарни дни, считан от момента на уведомлението за възлагане на даденото обучение | 10 |
| | 1. Обучение „Информационни технологии” – 1 ден | |
| | 2. Обучение „Бизнес комуникации” – 1 ден | |
| | 3. Обучение „Обвързаност на личните цели на служителите с целите на администрацията” – 1 ден | |

| | | |
|-----------|--|--------------|
| ПЗ | Срок за реакция при отстраняване на пропуски, нередности и неясноти по обучителните материали, доклади, протоколи и документацията по предмета на поръчката | 10 |
| | 1. Обучение „Информационни технологии” – 1 ден | |
| | 2. Обучение „Бизнес комуникации”- 1 ден | |
| | 3. Обучение „Обвързаност на личните цели на служителите с целите на администрацията” – 1 ден | |
| | ОБЩО | 50 |
| П4 | ПРЕДЛОЖЕНА ЦЕНА – 39000 лв. | 42,86 |

$P2 = (C_{мин}/C_n) \times 10 \text{ точки} = 1/1 \times 10 = 10 \text{ T.}$

$P3 = (T_{мин}/T_n) \times 10 \text{ точки} = 1/1 \times 10 = 10 \text{ T.}$

$P4 = (C_{мин}/C_n) \times 50 \text{ точки} = 33430/39000 \times 50 = 42,86$

$KO = P1 + P2 + P3 + P4 = 30 + 10 + 10 + 42,86 = 92,86 \text{ T}$

Комисия:

Председател:

Членове: 1.....

3.....

2.....

4.....

ПОЗИЦИЯ 1 „ОБУЧЕНИЯ ПО КЛЮЧОВИ КОМПЕТЕНТНОСТИ”**ТАБЛИЦА ЗА ТЕХНИЧЕСКА ОЦЕНКА
НА ОБЕДИНЕНИЕ „НЮ АСЕТ АДВАЙЗЪРС”**

| Съкращение | Показател | точки |
|-------------|--|-----------|
| П1 | Методология за провеждане, организация на обученията и изпълнение на поръчката | 30 |
| I. | Разработена методология за провеждане, организация на обученията и изпълнение на поръчката | 10 |
| | 1. Описание на целите, методите и средствата за провеждане и организиране на обученията – пълно и изчерпателно | |
| | 2. Описание на дейностите за изпълнение на поръчката – пълно и детайлно; | |
| II. | Разнообразие на използваните интерактивни обучителни техники/подходи | 10 |
| | 1. Брой описани интерактивни обучителни техники/подходи - 13 | |
| III. | Управление на риска | 10 |
| | 1. Описани са всички възможни рискове – да | |
| | 2. Формално описание на рисковете | |
| | 3. Липсва описание на рисковете | |
| П2 | Срок за подготовка и организиране на всяко отделно обучение, в календарни дни, считан от момента на уведомлението за възлагане на даденото обучение | 10 |
| | 1. Обучение „Информационни технологии” – 1 ден | |
| | 2. Обучение „Бизнес комуникации” – 1 ден | |
| | 3. Обучение „Обвързаност на личните цели на служителите с целите на администрацията” – 1 ден | |

| | | |
|-----------|--|--------------|
| ПЗ | Срок за реакция при отстраняване на пропуски, нередности и неясноти по учебните материали, доклади, протоколи и документацията по предмета на поръчката | 10 |
| | 1. Обучение „Информационни технологии” – 1 ден | |
| | 2. Обучение „Бизнес комуникации”- 1 ден | |
| | 3. Обучение „Обвързаност на личните цели на служителите с целите на администрацията” – 1 ден | |
| | ОБЩО | 50 |
| П4 | ПРЕДЛОЖЕНА ЦЕНА – 43265 лв. | 38,63 |

$P2 = (C_{мин}/C_n) \times 10 \text{ точки} = 1/1 \times 10 = 10 \text{ т.}$

$P3 = (T_{мин}/T_n) \times 10 \text{ точки} = 1/1 \times 10 = 10 \text{ т.}$

$P4 = (C_{мин}/C_n) \times 50 \text{ точки} = 33430/43265 \times 50 = 38,63 \text{ т.}$

$KO = P1 + P2 + P3 + P4 = 30 + 10 + 10 + 38,63 = 88,63 \text{ т.}$

Комисия:

Председател: 

Членове: 1..... 

3..... 

2..... 

4..... 

ПОЗИЦИЯ 2 „ОСИГУРЯВАНЕ НА ИНФОРМАЦИЯ И ПУБЛИЧНОСТ”

ТАБЛИЦА ЗА ТЕХНИЧЕСКА ОЦЕНКА

НА „ТЪРГОВИЩЕ ТВ” ЕООД

| Съкращение | Показател | Точки |
|------------|---|--------------|
| I. | Техническо предложение Тп | |
| T1 | Общ предложен срок за изработване и предаване на материалите - за пресконференции – 1 ден - за др. рекламни материали – 2 дни | 50 |
| T2 | Срок за реакция при установени грешки – 1 ден | 100 |
| II. | Предложена цена Цп - 4549,00 лв. | 58,91 |

$$T1 = (T_{\text{мин}} / T_i) \times 100\% = 1/2 \times 100 = 50$$

$$T2 = (T_{\text{рмин}} / T_{\text{рi}}) \times 100\% = 1/1 \times 100 = 100$$

$$Цп = (Ц_{\text{мин}} / Ц_i) \times 100 = 2680 / 4549 \times 100 = 58,91$$

$$КО = Тп (T1 \times 25\% + T2 \times 25\%) + Цп \times 50\% = 12,50 + 25 + 29,45 = 66,95$$

Комисия:

Председател:

Членове: 1.....

3.....

2.....

4.....

ПОЗИЦИЯ 2 „ОСИГУРЯВАНЕ НА ИНФОРМАЦИЯ И ПУБЛИЧНОСТ”

ТАБЛИЦА ЗА ТЕХНИЧЕСКА ОЦЕНКА

НА „Персонал Консулт”

| Съкращение | Показател | точки |
|------------|---|--------------|
| I. | Техническо предложение Тп | |
| T1 | Общ предложен срок за изработване и предаване на материалите - за пресконференции – 1 ден - за др. рекламни материали – 1 дни | 100 |
| T2 | Срок за реакция при установени грешки – 1 ден | 100 |
| II. | Предложена цена Цп – 2960 лв. | 90.54 |

$$T1 = (T_{\text{мин}} / T_i) \times 100\% = 1/1 \times 100 = 100$$

$$T2 = (T_{\text{рмин}} / T_{\text{рi}}) \times 100\% = 1/1 \times 100 = 100$$

$$Цп = (Ц_{\text{мин}} / Ц_i) \times 100 = 2680 / 2960 \times 100 = 90,54$$

$$КО = Тп (Т1 \times 25\% + Т2 \times 25\%) + Цп \times 50\% = 25 + 25 + 45,27 = 95,27$$

Комисия:

Председател: 

Членове: 1. 

3. 

2. 

4. 

ПОЗИЦИЯ 2 „ОСИГУРЯВАНЕ НА ИНФОРМАЦИЯ И ПУБЛИЧНОСТ”

ТАБЛИЦА ЗА ТЕХНИЧЕСКА ОЦЕНКА

НА „БК Дизайн” ЕООД

| Съкращение | Показател | точки |
|------------|---|--------------|
| I. | Техническо предложение Тп | |
| T1 | Общ предложен срок за изработване и предаване на материалите - за пресконференции – 1 ден - за др. рекламни материали – 1 ден | 100 |
| T2 | Срок за реакция при установени грешки - 1 ден | 100 |
| II. | Предложена цена Цп – 3260.00 лв. | 82,21 |

$$T1 = (T_{\text{мин}} / T_i) \times 100\% = 1/1 \times 100 = 100$$

$$T2 = (T_{\text{рмин}} / T_{\text{рi}}) \times 100\% = 1/1 \times 100 = 100$$

$$Цп = (Ц_{\text{мин}} / Ц_i) \times 100 = 2680 / 3260 \times 100 = 82,21$$

$$КО = Тп (Т1 \times 25\% + Т2 \times 25\%) + Цп \times 50\% = 25 + 25 + 41,10 = 91,10$$

Комисия:

Председател:

Членове: 1.....

3.....

2.....

4.....

ПОЗИЦИЯ 2 „ОСИГУРЯВАНЕ НА ИНФОРМАЦИЯ И ПУБЛИЧНОСТ”

ТАБЛИЦА ЗА ТЕХНИЧЕСКА ОЦЕНКА

НА „Стратегика Вижън” ЕООД

| Съкращение | Показател | точки |
|------------|---|--------------|
| I. | Техническо предложение Тп | |
| T1 | Общ предложен срок за изработване и предаване на материалите - за пресконференции – 7 ден - за др. рекламни материали – 7 дни | 14.28 |
| T2 | Срок за реакция при установени грешки – 3 дни | 33.33 |
| II. | Предложена цена Цп – 4965.00 лв. | 53,98 |

Забележка: 1. В общата стойност на ценовото предложение има сборна грешка с 30 лв. в повече

2. При отделните артикули – брошури и чанти единичната цена е по-висока от посочените единични стойности в указанията на обществената поръчка

$$T1 = (T_{\text{мин}} / T_i) \times 100\% = 1/7 \times 100 = 14.28$$

$$T2 = (T_{\text{мин}} / T_{\text{р}}) \times 100\% = 1/3 \times 100 = 33,33$$

$$\text{Цп} = (\text{Ц}_{\text{мин}} / \text{Ц}_i) \times 100 = 2680/4965 \times 100 = 53,98$$

$$\text{КО} = T_{\text{п}} (T1 \times 25\% + T2 \times 25\%) + \text{Цп} \times 50\% = 3,57 + 8,33 + 26,99 = 38,89$$

Председател:

Членове: 1.....

3.....

2.....

4.....

[Handwritten signatures]

[Handwritten signature]

ПОЗИЦИЯ 2 „ОСИГУРЯВАНЕ НА ИНФОРМАЦИЯ И ПУБЛИЧНОСТ”

ТАБЛИЦА ЗА ТЕХНИЧЕСКА ОЦЕНКА

НА „Ди Ем Ай Дивелопмънт ” ЕООД

| Съкращение | Показател | Точки |
|------------|---|------------|
| I. | Техническо предложение Тп | |
| T1 | Общ предложен срок за изработване и предаване на материалите - за пресконференции – 1 ден - за др. рекламни материали – 1 ден | 100 |
| T2 | Срок за реакция при установени грешки – 1 ден | 100 |
| II. | Предложена цена Цп – 2680.00 лв. | 100 |

$$T1 = (T_{\text{мин}} / T_i) \times 100\% = 1/1 \times 100 = 100$$

$$T2 = (T_{\text{мин}} / T_{\text{рл}}) \times 100\% = 1/1 \times 100 = 100$$

$$\text{Цп} = (\text{Ц}_{\text{мин}} / \text{Ц}_i) \times 100 = 2680/2680 \times 100 = 100$$

$$\text{КО} = T_{\text{п}} (T1 \times 25\% + T2 \times 25\%) + \text{Цп} \times 50\% = 25 + 25 + 50 = 100$$

Комисия:

Председател: 

Членове: 1..... 

3..... 

2..... 

4..... 

ПОЗИЦИЯ 2 „ОСИГУРЯВАНЕ НА ИНФОРМАЦИЯ И ПУБЛИЧНОСТ”

**ТАБЛИЦА ЗА ТЕХНИЧЕСКА ОЦЕНКА
НА ОБЕДИНЕНИЕ „НЮ АСЕТ АДВАЙЗЪРС ”**

| Съкращение | Показател | точки |
|------------|---|-------|
| I. | Техническо предложение Тп | |
| T1 | Общ предложен срок за изработване и предаване на материалите - за пресконференции – 3 дни - за др. рекламни материали – 5 дни | 20 |
| T2 | Срок за реакция при установени грешки – 1 ден | 100 |
| II. | Предложена цена Цп – 4734.82 лв. | 56,60 |

$$T1 = (T_{\text{мин}} / T_i) \times 100\% = 1/5 \times 100 = 20$$

$$T2 = (T_{\text{рмин}} / T_{\text{рi}}) \times 100\% = 1/1 \times 100$$

$$Цп = (Ц_{\text{мин}} / Ц_i) \times 100\% = 2680 / 4734.82 = 56,60$$

$$КО = Тп (Т1 \times 25\% + Т2 \times 25\%) + Цп \times 50\% = 5 + 25 + 28,30 = 58,30$$

Комисия:

Председател:

Членове: 1.....

3.....

2.....

4.....

